

Схема сотрудничества

1. Отправляете запрос/тех.задание на нашу эл.почту. Мы переводим информацию на китайский язык и приступаем к подбору производителей. Проводим переговоры с 15-20 заводами и выбираем 3-5 лучших предложений по критериям: уровень цен, срок регистрации компании не менее 3 лет, наличие информации о производителе в китайском интернете (СМИ, тематические сайты, специализированные издания, выставки), оперативность в ответах, наличие гибкой схемы оплаты - 20x80%, 30x70%. Стоимость услуги 200 USD.
2. Получаем коммерческие предложения от производителей, переводим на русский язык и отправляем вам: выбираете 2-3 варианта. Если это продукция - отправляем образцы в Россию для тестирования.
3. Осуществляем визит к производителям (оплачиваете командировочные - билеты, гостиница, такси), проводим переговоры вживую, смотрим производство, проверяем уставные документы производственные лицензии и сертификаты, предоставляем вам фото и видео-отчеты. При необходимости, предоставляем профессионального переводчика и организовываем видео-конференцию между вами и производителем - проводим переговоры по всем интересующим вопросам. Стоимость услуги 350 USD плюс командировочные.
4. Составляем договор на двух языках. Подписываете договор с производителем напрямую. Переводите производителю предоплату: 20% или 30%. Запускаем производство.
5. Помогаем китайскому производителю в подготовке экспортных документов, с учетом требований китайского таможенного законодательства.
6. Предоставляем вам контакты проверенных транспортных компаний (при необходимости), запрашиваете ставку перевозки и таможенного оформления. Подписываете договор с перевозчиком напрямую. Сотрудничаем на постоянной основе с несколькими российскими компаниями - прямыми перевозчиками, у которых низкие тарифы международной перевозки и имеются свои представительства в Китае.
7. Выезжаем к производителю в день погрузки контейнера. Проверяем продукцию или оборудование согласно заказа: по кол-ву, характеристикам, комплектации, а также другим параметрам согласно ваших пожеланий. Оплачиваете производителю остаток суммы. Проверяем целостность упаковки и правильность маркировки коробок. Загружаем контейнер, пломбуем и отправляем в порт, либо на ж.д. станцию. Предоставляем фото и видео-отчеты о проделанной работе. Стоимость услуги 350 USD плюс командировочные.
8. Решаем любые вопросы которые будут возникать с производителем, транспортной компанией, таможенным брокером в процессе поставки.
9. Оказываем поддержку в послепродажном сервисе: решаем с производителем вопросы гарантийного сервиса, отправки запчастей во время и по истечению гарантийных обязательств. В случае заказа оборудования, при необходимости его отладки, решаем вопросы об отправке китайских специалистов в Россию.

В результате, у вас прямой контракт с китайским производителем, российской транспортной компанией, таможенное оформление с наличием всех необходимых документов. За наши услуги оплачиваете отдельно в рублях по договору консалтинговых услуг.