



Рост компании с помощью успешного старта на рынке государственных и коммерческих закупок

**«Начало — самая важная часть
работы»**

(с) Платон

**То, как Вы начинаете любой проект,
Вы определяет его курс и успех.**

Время на ознакомление: 5 минут

Тел.: +7 (922) 886-09-51, +7(922)886-11-53,

E-mail: 600951gonb1199@gmail.com

Знакомые ситуации?

Большие понижения и не знаем как выиграть тендер по нормальной цене

Не можем найти тендерного специалиста, который будет приносить победы

Нет достаточных средств, чтобы выполнить крупные контракты, не знаю где взять деньги и как выиграть контракт с авансом

Есть убеждения, что тендеры связаны с откатами, тендер без отката выиграть нельзя, всё договорено

Очень сложный процесс участия и выполнения контракта, и не понятно, как с этим работать

Не понятно как искать тендеры без конкуренции

Не знаешь где брать клиентов и как выйти на большие объемы работы, длинные контракты

Установление непонятных и высоких требований заказчика

Законы постоянно меняются, не понятно как с этим работать и отслеживать изменения



**Гордеев Никита Борисович,
(ООО «Гроу Групп», ИП Гордеев Н.Б., ИНН 561142461917)**

Результативный опыт работы в бизнесе с августа 2021 года.

Менеджер по развитию торговой компании: август 2021г.- февраль 2022

(7 мес.) - заключено 2 договора: первый- 150 000 р./мес., второй – 1 550 000 р/квартал сроком на 9 лет.

Менеджер по развитию ТСО (строительство и обслуживание электросетей): январь 2022 г. –

январь 2023 – заключено 3 договора: 2 договора по покупки ЭСХ с суммарной прибылью не менее 137 000 000 р/год., 1 договор по аренде ЭСХ на 3 года с прибылью в 150 000 000 р/ год.

Специалист по закупкам со стороны заказчика (ГК «ЭнергоХолдинг»). Май 2022 – декабрь 2022 (ГК Размещено 15 процедур, подано 4 заявки и выиграны 2 закупки(1-я - 14 000 000 р., 2-я – 500 000 р. (с прибылью 400 000 р.)).

Руководитель проекта по развитию строительных организаций: январь 2024 – н.в. (4 организации в работе). Перед тремя организациями обязательства исполнены, по 1 одной в процессе исполнения. С 1.12.2023 по 01.06.2024 выиграно тендеров по СМР на 129 147 106 рублей. С 01.06.2024 г. по 1.09.2024 заключено договоров на 371 011 100 рублей.

Организатор группы строительных компаний для реализации крупных федеральных строительных проектов: сентябрь 2024 – н.в.

С января 2023 по февраль 2024 – сопровождаю 3 компании по участию в государственных и коммерческих закупках. (выиграно 28 закупок). В январе 2024 года собрал команду для качественного тендерного сопровождения и системной работы. Поэтому на Вас будут работать минимум 4 человека.

С января по июль 2024 г. были исполнены обязательства перед подрядчиками, которые теперь загружены работой. Поэтому сейчас ищем 2 новые строительные организации на развитие и обеспечение их проектами

Почему нас выбирают

При выборе **Гроу Групп** вы получаете следующие преимущества:



Гарантируем объем побед

Отвечаем договором и репутацией при исполнении всех наших персональных рекомендаций с вашей стороны, участие в процессе торгов на каждом этапе. Не дадим ошибкам украсть вашу победу — мы знаем, что необходимо делать, чтобы пройти путь в закупках с минимальными потерями и получить заветный контракт.



Полная юридическая защита и поддержка

Сопровождение юристами и экспертами в области права, обладающими большим персональным опытом именно в сфере 44, 223-ФЗ позволяет нам гарантировать быстрый результат от подачи заявки на участие в закупках до финала в виде подписания контракта и актов выполненных работ, а следовательно и экономию средств.



Оплата за результат

Делегирование задач, касающихся участия в тендере, позволяет сэкономить время и деньги предпринимателя. Тем более, что у нас предусмотрены только обоснованные платежи по выгодным тарифам без доплат.



Допуск к самым сложным торгам на сайтах электронных торговых площадок

Беремся за сложные государственные и коммерческие закупки на любые суммы: готовим документацию, учитывая актуальные изменения и требования законодательства, подаем заявку на участие в тендере, помогаем получить подпись заказчика в финальных документах.



Проверка заказчика

Анализ: намерений, компетентности, платежеспособности (финансовой устойчивости), коррумпированности. Умеем искать и использовать ключевую информацию для принятия конечного решения.



Документы и сведения для допуска

Подготовка документации по нестоимостным критериям (квалификация, персонал, отзывы, предыдущий опыт участия в тендерах и выполненных работ пр.).



Защита интересов исполнителя перед органом заказчика

Выполнение без штрафов, пеней, предписаний и РНП. Компетентная досудебная защита Исполнителя. Все включено в агентский договор, закреплено подписями и печатями в документах.



Точечный подбор закупок

Ручной и автоматический поиск закупок в электронной системе по ключевым словам, кодам статистики ОКПД2, видам и другим критериям.



Бесприигрышная аналитика

Тщательный анализ закупки, цен и тарифов, конкуренции, целесообразности участия, выработка 100% победного коммерческого предложения с гарантией участия в торгах на электронной площадке.



Любая аккредитация и участие на аукционе

Обход резкого снижения, ловля «таранщиков», аккредитация в ЕИС, аккредитация любой сложности.



Жалобы в ФАС, арбитраж, прокуратуру и прочие контролирующие органы

Полная защита интересов участника закупок, подаем жалобы на положение, на действие/бездействие Заказчика. Наши жалобы никогда не бывают необоснованными.



Решение любого спорного вопроса в закупках

Команда бывших госэкспертов осуществит поиск и реализует полезное решение любой ситуации на рынке тендеров.

«Гроу Групп» не заканчивает свою работу после заключения контракта, а переходит в стадию **юридического сопровождения**. Заказчики бывают разные, но чаще всего, как показывает практика, даже когда нас там не ждали, то проблем с исполнением контракта у добросовестной компании возникает крайне редко.



Юридическое сопровождение от этапа подписания до получения оплаты

- Консультации и юридические услуги по всем вопросам;
- Помощь в получении выплат по исполненному договору;
- Представление в ФАС: подготовка и подача жалоб, отстаивание интересов клиента.

✓ — ✓ — ✓ — Досудебные разбирательства и урегулирование

- Уклонение от подписания невыгодного контракта;
- Защита от навязывания дополнительных работ/услуг
- Оформление несоответствия фактических объемов работ или услуг с условиями контракта;
- Представление интересов в случае неисполнения контракта из-за действия/бездействия третьих лиц.



Согласование увеличения стоимости контракта

- Подготовка и формулировка основания изменения стоимости в рамках договора;
- Подготовка заявления на увеличение стоимости контракта на любом этапе в рамках 44-ФЗ.



Согласование аванса

- Согласование аванса с казначейским сопровождением от 50% до 90% от суммы, без казначейского сопровождения до 50% от цены контракта.



Защита от РНП

- Уклонение от подписания;
- Расторжение контракта без внесения в Реестр недобросовестных поставщиков.



Переписка с заказчиком

- Деловая переписка с заказчиком;
- Урегулирование спорных вопросов;
- Представление интересов клиента.



От 11.07.2024 г. №11/9

ИнфоПроМедиа
INFOPROMEDIA

ООО «ИнфоПроМедиа»
ИНН 5610236790
КПП 561401001
E-mail: infopromedia@mail.ru

ИП Гордееву Н.Б.,
ИНН 561142461917

LSS «Energo Holding»

460048, Orenburg, Ave. of
Automation, 17/1, office 302



Тел. (3532)44-44-54, E-mail: energo.zashita10@mail.ru
ОГРН 1135658030562, ИНН 5610156488, КПП 560901001

ООО «Энерго Холдинг»

460048, г. Оренбург, пр.
Автоматики, 17/1, офис 302

Благодарственное письмо

ООО «ИПМ» выражает свою благодарность ИП Гордееву Н.Б. и его команде за проделанную работу и полученные промежуточные результаты.

За период работы с Гордеевым Никитой Борисовичем, которая началась в сентябре 2023 года, было заключено 2 договора на СМР без снижения цены. Первый госконтракт был заключен в ноябре 2023 года в результате победы в тендере по 44-ФЗ на 50 354 000 рублей. В мае 2024 г. был заключен еще один договор на 45 247 489 рублей с крупной производственной компанией Оренбургской области. Информация о тендерах: № 0853500000323008152, запрос предложений № 3614452.

В начале сотрудничества мы рассчитывали, что Гордеев Н.Б. будет только искать подходящие закупки с низкой конкуренцией, готовить заявки для участия и обеспечит за 4 месяца минимум 1 или 2 победы в тендерах на общую сумму 25 000 000 рублей. Но в результате обеспечили себя работой на 7 месяцев, получили перевыполнения плана и работу «под ключ», состоявшую из юридической поддержки по участию в тендерах и при реализации самих проектов, доскональную проработку закупочной документации для участия в процедурах, одобрения банковской гарантии, переговоров с заказчиками, анализа строительного рынка в других регионах. Ценим стратегический подход к работе и поиск возможностей для развития нашей компании.

Также благодарим личного менеджера Олега Новикова за качественный подбор закупок и оперативную подготовку документов для участия.

ООО «ИПМ» рассчитывает на продолжительное совместное сотрудничество, сопровождающееся стабильным совместным ростом и развитием.

С уважением,
Директор ООО «ИПМ»



М.П.

Д.В. Карякин

от 25.09.2023 г.

Гордееву Никите Борисовичу,
ИНН 561142461917

Уважаемый Никита Борисович!

ГК «ЭнергоХолдинг» выражает глубокую признательность и искреннюю благодарность за сотрудничество и взаимопонимание в сложных ситуациях, за комплексное сопровождение наших компаний в закупочных процедурах коммерческих заказчиков, а также осуществление закупочной деятельности со стороны заказчика по 223-ФЗ.

ГК «ЭнергоХолдинг» высоко ценит высокий профессионализм, дисциплинированность, желание развиваться, а также нацеленность Гордеева Н.Б. на большие результаты. Неординарный подход к задачам, широкий взгляд, оперативность и ответственный подход к решению поставленных задач Гордеевым Никитой Борисовичем помогли нашей компании заключить несколько очень важных договоров на общую сумму более 260 000 000 руб.

Мы благодарим за приложенные усилия и достигнутые результаты. Желаем дальнейшего роста и больших побед!

ООО «ЭнергоХолдинг»



Сорокин М.И.



ООО Специализированное монтажно-наладочное
предприятие "Экспертналадка"

Юридический адрес: 620130, г. Екатеринбург, ул. Трактористов, 19
Почтовый адрес: 620130, г. Екатеринбург, ул. Трактористов, 19
Тел./Факс: +7 (343) 210 21 77

ОГРН 1026605781080, ИНН 666404294
КПП 667901001 ОКПО 45588628,
e-mail: expertnaladka@yandex.ru



ПРОМСТРОЙ
ПРОМЫШЛЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

ООО «ПромСтрой»
ИНН / КПП: 5615019044 / 561501001, ОГРН: 1035610253711
Адрес: 462407, ОРЕНБУРГСКАЯ ОБЛАСТЬ, Г. ОРСК, УЛ.
ЖУКОВСКОГО, Д. 2
Тел.: 8 (932) 536 29 93

19.01.2024 г.

ИП Гордееву Н.Б.

От Директора ООО «СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЕ
МОНТАЖНО-НАЛАДОЧНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ "ЭКСПЕРТНАЛАДКА"
Паладеева Сергея Васильевича

Благодарственное письмо

ООО «СМНП «Экспертналадка»» выражает свою благодарность ИП Гордееву Н.Б. за работу и внимание к деталям и настойчивость.

Честно говоря, в начале работы мы не ожидали больших результатов, и одна из причин по которой мы согласились на сотрудничество – это отсутствие результата в тендерах у нашего юриста и тендерного менеджера, и предложение от Никиты рассмотреть крупные договоры в других регионах.

Мы целились на крупные контракты, Никита Гордеев нашел подходящую по нашему профилю закупку на проведение ремонта и ежемесячного технического обслуживания промышленных установок подразделений заказчика в 2024-2025 гг., а также выяснил, что, во-первых, заказчику срочно нужно начать выполнение работ, а, во-вторых, нет других участников и претендентов.

После победы в тендере мы столкнулись со сложностью в его реализации, возникшей по причине отсутствия финансовых ресурсов из-за просрочки в оплате со стороны другого заказчика. Для реализации выигранного тендера требовалось на старте 23.000.000 рублей, которые поначалу мы должны были получить в качестве оплаты за работы, но заказчик сообщил, что не знает когда оплатит. Мы уже думали отказаться от заключения договора, но Никита предложил попробовать согласовать увеличение авансового платежа до 45% и получить инвестиции через крауд-площадку. Мы начали согласовывать увеличение аванса с заказчиком. После детального расчета себестоимости исполнения договора мы решили попробовать взять деньги через крауд-площадку, так как альтернатив не было, а планируем маржинальность по договору позволяла это сделать. В результате Никита согласовал увеличение аванса заказчиком до 50%, одобрил банковскую гарантию для его получения, оформил документы для получения 18.000.000 через крауд-площадку. За 3 недели мы получили результат, который точно не ожидали.

Мы крайне довольны, что Никита помог нам получить банковскую гарантию, которая была нужна для получения аванса, а также помог привлечь инвестиции в размере 19 000 000 рублей, необходимые для комфортной реализации проекта. Мы благодарим Гордеева Никиту за выполненную работу и внимание к деталям. Продолжаем работу в том же направлении, ориентируясь на низкоконкурентные закупки.

Директор



(подпись, М.П.)

С.В. Паладеев

07.10.2024 г.

ООО «Гроу Групп», ИНН 5609206180

Благодарственное письмо

Когда мы начали работать у нас уже был за плечами опыт работы с подобной компанией – тендерными сопровожденцами. Опыт был очень негативный. Надо сказать, что мы после этого опыта твердо решили отказаться от работы по тендерам ввиду минусовой прибыли по результатам данной работы. Мы уже не верили в тендеры и эти услуги. Однако, на нас вышел представитель «Гроу Групп» и грамотно расписал все плюсы работы с ним. Мы решили попробовать еще раз, вдруг получится. Но оплачивать сразу весь платеж за сопровождения мы не рискнули, помня прошлый опыт. Оплатили квартал и начали работать.

К нам прикрепили специалиста Олега Новикова. В процессе подготовки тендеров у нас отсутствовала мотивация, мы испытывали тотальное неверие, с которым было не справиться, хотя вроде решили работать. Олег Новиков с высочайшим профессионализмом сумел обойти все острые углы и настроить нашу команду на позитив и продуктивную работу. Хотя по факту он мог бы закрыться и не тратить на нас время, как часто делают в других компаниях.

В итоге мы практически сразу же выиграли большой тендер, а потом через 2 недели еще один. Это был первый столь положительный и быстрый опыт по тендерам. Мы реально были удивлены, что так вообще может быть. Все-таки это работает, в тендерах можно побеждать по хорошим ценам! И все благодаря профессионализму и последовательной работе компании «Гроу Групп» и нашего личного менеджера Новикова Олега. Выражаем реальную большую благодарность за гибкость, открытость, системный подход к работе, который помог нам обеспечить себя работой на 7 месяцев. Верим, что впереди у нас «Гроу Групп» большие и выгодные сделки.

ДИРЕКТОР



А.В. Зельцер



Общество с ограниченной ответственностью
"УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ ПФО ГРУПП"
460961, Оренбургская область, г. Оренбург,
проезд Автоматики, д. 17/1, офис 309
тел.: +7(3532)32-32-33
ИНН 5609190710 ОГРН 1185658017390



г. Оренбург, пр-д. Автоматики, 28А
т/ф (3532) 66-23-24
keramb55@gmail.ru
keramb.plitka.oren
keramik55.pф

Гордееву Никите Борисовичу

Благодарственное письмо

от «5» декабря 2023 г

ООО «ГРОУ ГРУПП»,
Гордееву Н.Б.

Благодарственное письмо

15.10.2024 г.

Вся работа с компанией «Гроу Групп» проходила удаленно, не смотря на то, что мы находимся в одном городе. Даже участие в аукционе проходило в онлайн-режиме.

Никита был всегда на связи, быстро реагировал на каждую рабочую ситуацию, отвечал на все вопросы, возникающие в процессе подготовки заявок и исполнения договора, исчерпывающим образом. Точечное участие помогло нам не тратить много времени и не совершать много лишних действий, не приводящих к результату. Мы участвовали только в тех закупках, где была высокая вероятность победы. А от некоторых закупок, предлагаемых нами для участия, Никита нас уберег, выяснив, что заказчик не исполняет обязательства по оплате в срок и имеет много открытых судебных дел по такой неоплате.

За 2023 г. мы выиграли и исполнили 2 тендера по обслуживанию зданий и инженерных коммуникаций на общую сумму: 123 750 000 руб.. А в 2024 году было выиграно 3 тендера по клинингу зданий и 1 большой тендер по строительству здания из металлоконструкций. Победы были обеспечены благодаря качественной подготовки всех документов, в т.ч. исполненных договоров, актов выполненных работ, данных по персоналу и наличию у компании МТР для исполнения договоров.

Также, благодарим за простоту в общении и понимание наших потребностей и ожиданий. Надеемся на продолжение сотрудничества и рекомендуем Вас, как надежного партнера для своих контрагентов-строителей.

Перед началом работы с тендерами были большие сомнения и опасения. Поэтому решили начать с небольших процедур. Первый тендер был выигран на первой недели сотрудничества. 29.08.2023 был заключен первый договор № 66758 по 223-ФЗ. После исполнения первого договора Никита предложил попробовать заключить поучаствовать в процедурах намного крупнее, на что мы с трудом и страхом согласились.

В начале ноября 2024 года мы оплатили месячный тариф участия на электронной площадке, что стоило нам 50 000 рублей. После чего планировали поучаствовать в максимальном количестве тендеров, но в результате после участия в 3-х крупных коммерческих тендерах мы заключили крупный годовой договор на поставку плитки по ПФО. За 3 месяца работы было заключено договор на 31 110 451 рублей с крупным ритейлером, который теперь обеспечит нам стабильный поток заказов на весь предстоящий 2024 год.

ООО «КЕРАМИКС» благодарит Никиту за превосходную работу и полученные результаты. Ориентируемся на продолжение сотрудничества.

Директор ООО «КЕРАМИКС»

Михайлов А.С.



ООО «КЕРАМИКС»
ИНН 5610241091 КПП 561001001
р/сч 4070210546000005216
в ПАО Сбербанк г. Оренбург
к/сч 3010181060000000601, БИК 04534601



Щербаков М.В.

Директор



ООО «Статус-У»

ИНН 5610252054 КПП 561001001

460060, ОРЕНБУРГСКАЯ ОБЛАСТЬ, Г ОРЕНБУРГ, УЛ ВЫСОТНАЯ, Д. 2/1, КВ. 111

E-mail: petr.orsk@yandex.ru

От 11.10.2024 г.

Директору ООО «Гроу Групп»
Гордееву Н.Б.

Благодарственное письмо

ООО «Статус-У» выражает свою благодарность ООО «Гроу Групп», а также закреплённому специалисту Новикову Олегу, за качественную работу по подбору, анализу и подготовке заявки на участие в закупках коммерческих заказчиков. На электронную почту и в WhatsApp 2 раза в неделю Олег Новиков направляет актуальные закупки, с комментариями о реализации проекта и прогнозируемой конкуренции. По возникающим вопросам специалисты «Гроу Групп» всегда на связи и готовы помочь.

ООО «Статус-У» благодарит Вас за стратегический подход в работе, за поиск возможностей для развития и за нелегким трудом достигнутые результаты в виде 2 договоров на строительство зданий из металлоконструкций с крупными компаниями, с которыми изначально вероятность заключения договора казалась минимальной. Мы довольны сегодняшними результатами и открывающимися для нас перспективам.

Все юридические и финансовые вопросы, возникающие в процессе исполнения договоров, решались очень быстро и качественно. Гордеев Н.Б. был всегда на связи, на изменения ситуаций реагировал молниеносно. В процессе исполнения каждого из договоров были проведены профессиональные переговоры с заказчиком, направлено несколько писем о недопустимости нарушений условий договора, все возникающие сложности были решены.

Надеемся на дальнейшее сохранение партнерских и дружеских отношений, взаимовыгодное сотрудничество и большие результаты. Желаем Вашей компании успехов и процветания.

Генеральный директор



П.С. Тюшин

(подпись, М.П.)

Общество с ограниченной ответственностью

«Энерго защита»

460048, Оренбургская область, г. Оренбург, ул. Промышленная, д. 3/1, корпус 1, офис 37

Тел. (3532)44-44-54, E-mail: energo.zashita@mail.ru

ОГРН 1135658030562, ИНН 5610156488, КПП 560901001

от 19.01.2023 г.

Гордееву Никите Борисовичу,

Уважаемый Никита Борисович!

ООО «Энерго Защита» благодарит Вас достигнутые результаты, высокую экспертность в работе, доскональную проработку всех деталей и потенциальных сложностей в результате исполнения договора.

Особенно хотим отметить Ваш профессионализм и неординарный подход по взаимодействию с органами УФАС в процессе обжалования действий заказчика. Своевременное обнаружение избыточных требований к участникам госзакупки, составление сильных и обоснованных жалоб. Представительство интересов нашей компании в УФАС, позволило нам выиграть и исполнить тендер.

Первые результаты работы в виде заключенных договоров начались через 2,5 месяца с момента постановки целей и начала работы. В декабре 2022 года был выигран первый тендер на 14 057 000 рублей (№ 32211878279 «Выполнение проектных и (или) изыскательских и строительно-монтажных работ по догазификации населенного пункта по адресу: Московская область, г.о. Кашира, д. Аладьино (филиал АО «Мособлгаз» «Юг»)).

Рассчитываем на помощь в исполнении договора с коммерческим промышленным заказчиком, по которому идёт процесс получения банковской гарантии.

Уверены, что достигнутые на сегодняшний день результаты – лишь часть того, что нас ждет впереди. Мы благодарим за приложенные усилия и полученные результаты. Надеемся на продолжение совместной работы.

Директор ООО «Энерго Защита»



Ю.В. Хаеров

Давайте посчитаем затраты!

Найм тендерного специалиста в штат на год

Поиск хорошего сотрудника в штат

Подбор HR-специалистом крутого соискателя – от 60 000 руб./чел.

Количество сотрудников

Это один универсальный сотрудник, который должен уметь всё

Оплата работы

Сотрудник – 858 000 руб./год
71 500 р./мес. (50 000 р. оклад + налоги 43%), но это без учета процента за результат

Содержание рабочего места.

Расходы на офис (рабочее место, ПО, техника, БЭК офис) – 25 000 руб./мес. на 1 человека

Образование, повышение квалификации

Один курс в год для тендерного специалиста – от 30 000 руб.

База торгов с планами закупок и скрытыми контрактами

40 000 руб./год

Прохождение аккредитации

Аккредитация (по необходимости) на коммерческих площадках – 127 000 – 250 000 руб./год

Итого:

От 1 415 000 руб./год

Сопровождение от ООО “Гроу Групп”

Не нужно подбирать персонал для участия в тендерах

На вас работают минимум 3 человека: Тендерный специалист, Менеджер-аналитик, Юрист.

300 000 руб./год (25 000 руб./мес.) *
+ до 2% от выигранного тендера

Не нужно тратить финансы на рабочее место, программы обучения, оплату отпуска работнику

Не нужно тратить финансы на повышение квалификации

Не нужно отдельно закупать базу торгов с планами закупок и скрытыми контрактами

Экономия времени и денег с помощью точечного участия через аналитику

300 000 руб. /год (25 000 руб. / мес.)*
+ до 2% от цены выигранного тендера (СМР)
до 5% от цены тендера по ремонту котельного и промышленного оборудования

* При покупке годового сопровождения

Основные тарифы

ТАРИФНЫЙ ПЛАН «3 МЕСЯЦА»

Подходит для тех, кто хочет предварительно оценить свои возможности на тендерном рынке

~~180 000~~

120 000

40 000 руб./мес.

ТАРИФНЫЙ ПЛАН «6 МЕСЯЦЕВ»

Подходит для компаний, готовых заключать выгодные контракты

~~260 000~~

180 000

30 000 руб./мес.

ТАРИФНЫЙ ПЛАН «1 ГОД»

Подходит для компаний, нацеленных в будущее и готовых к большим результатам

~~420 000~~

300 000

25 000 руб./месяц

- Ежедневный мониторинг и еженедельный подбор актуальных закупок по 44-ФЗ, 223-ФЗ, ПП №615 + коммерческие закупки. Подбор закупок без конкуренции.
- **Полное сопровождение «под ключ» до заключения договора:** анализ рынка и разработка стратегии по развитию, настройка рабочего места, анализ документации, разбор ТЗ, переговоры с заказчиками, подготовка документации для участия в тендере, оформление независимой гарантии (БГ), запросы разъяснений и т.д.)
- Оплата: до 2% с победы по СМР, до 5% от цены тендера по ремонту и обслуживанию котельного оборудования
- Юридическое сопровождение, в т.ч. подача жалоб и представление интересов в ФАС.

В тариф включен полный набор инструментов для первых побед.

Гарантия результата в договоре (в виде количества побед и общей суммы по таким победам).

Возможен тариф только с еженедельным подбором подходящих тендеров: от 10 000 р. /мес.

**Если Ваша компания планирует участвовать в большом количестве закупок или средняя цена контрактов более 50 000 000 руб. – предлагаем индивидуальные условия работы.*

Успех – это совместные усилия. Он зависит от тех, кто рядом с вами.

Поэтому мы ищем сильных партнеров, готовых совместными усилиями достигать желаемого и побеждать.

Ноябрь и декабрь - тендерный сезон, когда заказов больше, чем исполнителей. Государственным органам требуется освоить весь бюджет, чтобы в следующем году его не урезали. Поэтому размещается максимальное количество закупок. **Предлагаем действовать вместе с нами, чтобы не упустить эту возможность заключить выгодный контракт.**

При работе с производствами мы сейчас наблюдаем обратную ситуацию – годовой бюджет израсходован, большинство проектов переносится на следующий год.



Никита Гордеев

Руководитель



Елизавета Иванченко

Менеджер сопровождения проектов



Олег Новиков

Тендерный специалист



Глеб Семерня

Юрист



+7 (922) 886-09-51 (WhatsApp/ Tg)



600951gonb1199@gmail.com 11growgroup@gmail.com